

제 270호 · 2014년 8월 20일

미래전략연구본부 국제물류연구실 국제물류투자분석센터

총괄 이성우 실장, 감수 길광수 감리위원

KMI

국제물류위클리

K O R E A M A R I T I M E I N S T I T U T E

| CONTENTS |

물류정책·사업동향

1. UPS와 FedEx, 중국 택배시장 추가 라이선스 획득
2. 인도 물류기업, 냉장·냉동 창고사업 확장 추진
3. 텐진 시노트란스, 합자 창고회사 지분 양도 계획
4. 기술관련 기업들, 신흥시장의 공급망 관리 재검토 필요

물류시장동향

1. DB Schenker, 베트남 물류사업 강화
2. 러시아 타만 항, 2014년 상반기 물동량 75% 급증



한국해양수산개발원
KOREA MARITIME INSTITUTE

물류정책 · 사업동향

□ UPS와 FedEx, 중국 택배시장 추가 라이선스 획득

- UPS와 FedEx가 드디어 중국 정부로부터 지난 5월에, 14개와 21개 도시에 대한 택배 라이선스를 획득하여, 독자적인 서비스 네트워크를 구축할 수 있는 기반을 마련했음
 - UPS는 베이징, 우한 및 허페이 등을 포함한 14개 도시의 라이선스를 획득하여 총 33개 도시에 라이선스를, FedEx는 21개의 라이선스를 획득하여 총 58개의 라이선스를 보유하게 됨
 - 이로써 FedEx는 2009년 법개정 이전 수준으로 네트워크를 회복하게 됐음
- 중국은 2009년 우정법을 개정하여, 중국 우정(China Post)에 서류송달 등의 독점사업권을 부여함과 동시에 민간기업들의 영업범위를 수출입으로 한정했음
 - 또한 외국계 기업들은 중국 내에서 항공기를 운항할 수 없었음
 - 법 개정에 따라 UPS와 FedEx가 중국 내에서 B2C 서비스를 제공하기 위해서는 라이선스를 다시 신청해야 했으며, 2012년에 각각 5개 도시와 8개 도시에 대한 라이선스를 획득했음
 - 외국계 기업들은 중국 기업과 합작법인을 설립하여 서비스를 계속할 수 있었음
- 추가 라이선스 획득으로, UPS와 FedEx가 중국의 최대 전자상거래 업체인 알리바바와의 거래를 할 가능성도 점쳐지고 있음
 - 알리바바는 이미 순펑(SF Express) 및 위안통(YTO Express) 등과 같은 중국기업들에게 배송을 맡기고는 있으나, 올해 미국 주식시장 상장을 준비하고 있다는 점에서 거래 가능성이 대두됨
- 한편, 딜로이트는 중국 시장이 전자상거래에 힘입어 연간 60% 씩 성장하고 있으며 2015년도에는 2,800억 위안(약 460억 달러)에 이를 것으로 전망하고 있음
 - 그러나 2011년에 DP DHL이 중국 택배시장에서 철수를 결정할 정도로 중국 내 택배시장의 경쟁이 치열한 상황에서 UPS와 FedEx 등이 경쟁력을 확보할 수 있을지는 지켜보아야 할 것임

자료 : www.reuters.com, www.logisticsmgmt.com, www.transportintelligence.com, 2014.8.14.

송주미 전문연구원 (☎ 02-2105-2872, jmsong@kmi.re.kr)

□ 인도 물류기업, 냉장·냉동 창고사업 확장 추진

- 인도의 Gati나 Snowman과 같은 물류기업들은 콜드체인 사업 확장을 위해 자본조달을 계획 중임
 - 인도 일간지인 The Hindu는 해당 물류기업들이 냉동·냉장 화물 운송 및 창고에 대한 수요가 증가할 것으로 기대하고 있다고 보도함
 - 물류산업계는 육류 및 가금류의 수출, 가공식품과 유제품 등의 수요증가로 인해 냉동·냉장 서비스에 대한 수요가 급격히 증가할 것으로 기대하고 있음
- Gati는 자사의 콜드체인 사업부문인 Gati Kausar 지분의 일부를 수주 내에 사모펀드 회사에 매각하여 시설확장 자금을 마련할 계획임
 - Gati의 재무이사인 Sanjeev Jain씨는 자사가 보유하고 있는 Gati Kausar의 지분 소량을 재무적 투자자에게 매각할 계획이라고 밝힘
 - 또한 Gati Kausar는 향후 3년에 걸쳐 10개의 콜드체인 시설을 갖추기 위해 이미 1,975만 USD를 투자할 계획을 수립하였다고 밝힘
- Gateway Distriparks Ltd (GDL)의 자회사인 Snowman Logistics 역시 자사의 냉동·냉장화물 처리능력 확장을 위해 9월 말까지 기업공개를 통한 자본조달을 계획함
 - Snowman Logistics은 2,337만 USD를 들여 Mumbai, Cuttack, Pune, Chennai, Vishakapatnam, Surat 등 인도 6개 도시에 6개의 정온창고와 2개의 상온창고를 건설할 계획임
- 인도의 콜드체인 수요는 크게 증가하고 있으나 이를 처리하기 위한 냉동·냉장 시설은 부족한 실정임
 - 비즈니스 연구기업인 ValueNotes에 따르면 2012-2013년도에 콜드체인 시장규모는 40억 USD로 과거 3년간 18% 이상 성장하였으며, 향후 매년 20%의 성장을 거듭하여 2016-2017년도에는 약 100억 USD 규모에 이를 것으로 전망됨
 - 이러한 인도 콜드체인 시장의 급성장은 원예나 농작물 운송뿐 아니라 의약품, 유제품, 육류, 가금류 등의 수요증가 및 빠르게 성장하고 있는 퀵서비스 식당에 기인한 것으로 판된됨
 - 그러나 현재 인도 생산품의 10% 미만이 콜드체인을 이용하고 있으며, 해당 서비스 공급자 역시 조직화 되지 못하고 영세하게 난립해 있는 상황임

자료 : www.cargonewsasia.com, 2014.08.15.

전형모 전문연구원 (☎ 02-2105-2817, hmjeon@kmi.re.kr)

□ 텐진 시노트란스, 합자 창고회사 지분 양도 계획

- 지난 8월 4일, 중국 시노트란스&CSC그룹의 자회사 텐진 시노트란스(Sinotrans Tianjin)는 텐진 이청 시노트란스창고유한회사(이하 '이청창고회사')의 전체 보유 지분 10%에 대한 양도 공시를 발표했으며, 양도 희망가격은 4,380.62만 위안(한화 약 73억 원)임¹⁾
 - 이청창고회사는 1997년 텐진 시노트란스와 부동산·물류기업 텐진 이청그룹(Tianjin Yeshine Group)이 합자 설립한 회사이며, 지분 구조는 텐진 이청그룹 90%, 텐진 시노트란스 10%임
 - 이청창고회사의 주요 사업은 창고업, 컨테이너 적출입 작업 및 리스·유지보수, 운송 컨설팅, 항만 하역 등이며, 2013년도 5.22만 위안의 적자를 기록함²⁾
- 이청창고회사의 양수인 자격은 '중국 국내외 기업 법인 및 기타 경제조직, 민사행위 능력을 갖춘 개인(자연인)'으로, 해외 기업 및 개인의 양수도 가능하나 공동 양수는 제한하고 있음

<이청창고회사 지분 양도 공시 주요 내용>

지분 양도 기업 개요	기업 명칭		텐진 이청시노트란스창고유한회사 (天津贻成外运仓储有限公司)
	등록 자본		1.51억 위안
	등록 주소		텐진시 빈해신구 (天津市滨海新区塘沽友谊道2号)
	설립 일자		1997년 3월 28일
	사업 범위		창고 임대 및 보관(위험물 제외), 컨테이너 적입출 작업 및 리스·유지보수, 항만 하역, 운송컨설팅 등
	지분 구조		텐진 이청그룹유한회사 90%, 텐진 시노트란스유한회사 10%
	2013년 재무지표	자 산	4.73억 위안
		부 채	3.22억 위안
영업수익		0	
당기순이익		-5.22만 위안	
지분 양도 계약 정보	양도 희망가격		4,380.62만 위안
	양도 방식		양수인은 자격 검증 후 3일 내 양도 가격의 30%를 보증금으로 지불하며, 2014년 12월 31일까지 나머지 금액을 지불해야 함
	문의처		베이징중지권원투자컨설팅: 86-189-2032-1051, 텐진재산권교역센터: 86-22-5988-6377

자료 : www.tprtc.com

자료 : www.cnss.com.cn, 2014.8.11.

김세원 연구원 (☎ 02-2105-2982, ksw@kmi.re.kr)

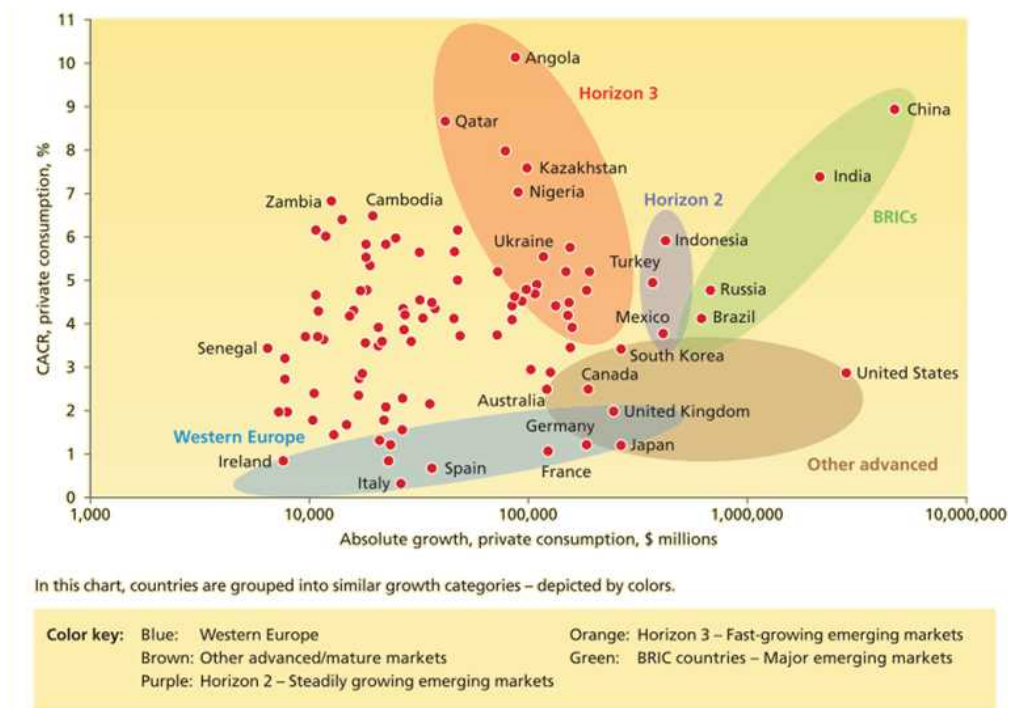
1) 동 공시에 대한 보다 자세한 내용은 텐진 재산권교역센터(www.tprtc.com) 홈페이지 참조.

2) 이청창고회사는 2014년 상반기(1~6월)에도 -4.75만 위안의 적자를 기록.

□ 기술관련 기업들, 신흥시장의 공급망 관리 재검토 필요

- 기술관련 기업들은 30조 달러에 달하는 신흥시장에서의 성장기회를 선점하기 위해 공급망관리 운영실태를 재평가할 필요가 있음
- 기술관련 사업들은 본원적으로 리스크가 존재하기 때문에 예측이 불가능한 특성을 가지고 있음
- 최근 점차 짧아지는 기술 제품군들의 수명주기 변화로, 다양한 제품들이 시장에 도전하고 있기 때문에 기술관련 제품군들의 오류가 허용되는 여지는 점차 사라지고 있는 실정임
- 또한 기술의 끊임없는 발전에도 불구하고 신흥시장은 더욱 불확실한 곳으로 변화되고 있음
- 최근 DHL이 발표한 '성장의 경로 : 신흥시장에서 기술분야 공급사슬의 형성'이라는 새로운 백서에 따르면 지역화된 글로벌 공급사슬 모델이 글로벌 변화를 충족시킬 수 있는 새로운 패러다임으로 부상하고 있음을 알 수 있음

< 국가별 민간부문 소비 증가율 >



자료 : Oxford Economics; Accenture analysis, outlook 2013.

- 지역화된 공급체인 제품의 수명주기 단축, 인구의 변화는 신흥시장에서 기술부문 변화에 대한 도전과 기회를 제공하고 있음
- 백서는 기술부문에서 신흥시장의 성장기회를 활용하기 위한 세가지 방법을 제시하고 있음
- 첫째로 글로벌 수요 및 변화하는 시장의 요구를 충족하기 위해 장거리 공급망은 지역 기반 공급망으로의 전환이 필요함
- 기술부문은 이미 짧은 제품 수명주기에 직면하고 있기 때문에 최종 소비지 인근에서의 제조

가 이상적인 대안이라는 것을 보여주고 있음

- 두 번째로 신흥시장에는 세법, 안전 규정 및 시장표준의 준수뿐만 아니라, 부패와 같은 다른 장애물에 대한 높은 리스크가 존재하고 있음
- 이러한 우려를 불식시기 위해서라도 신뢰할 수 있고 능력 있는 물류 파트너를 선택하는 것이 매우 중요함
- 세번째로 모든 신흥시장은 각기 다른 시장의 진화 단계에 따른 소비자의 요구와 도전, 기회가 있기 때문에 기술관련 회사는 각 시장에 맞도록 사업 운영 및 물류 전략을 조정할 필요가 있음
- o 기술관련 기업이 사전에 신흥시장에서의 성장 전략을 수립했다 하더라도 예상치 못했던 문제와 직면할 가능성이 높음
- 즉시제공 서비스, 제품혁신, 경쟁적인 가격, 개인화에 대한 소비자의 기대를 포함하는 기술부문의 시장압박으로 인해 다양한 수준의 인프라 요구, 예측 불가능한 수요의 급성장은 시장을 더욱 불확실하게 만들고 있음
- 따라서 급성장하는 신흥시장에서 기술제품에 대한 수요 증가에 대비한 자본 확충 및 다양한 리스크에 대비하기 위한 특별한 공급망 설계가 필요할 것임

자료 : www.supplychain247.com, 2014.8.14.

이홍원 연구원 (☎ 02-2105-2897, hongwon@kmi.re.kr)

물류시장동향

□ DB Schenker, 베트남 물류사업 강화

- Schenker 베트남 유한공사는 DB Schenker의 베트남 지역 자회사로 1991년에 설립된 물류기업임
 - 항공·해상·육상의 복합 운송 서비스를 비롯하여 다양한 형태의 물류서비스를 제공하고 있음
- DB Schenker는 최근 Gemadept Logistics와의 조인트벤처(joint venture) 주식 49%를 인수하여 조인트벤처의 실질적인 운영권을 획득함으로써 베트남 물류부사업을 강화하고 있음
 - DB Schenker 베트남 자회사와 Gemadept Logistics의 조인트벤처는 베트남 지역의 물류 및 공급망 서비스를 제공하기 위해 지난 2007년 7월 설립되었음
- DB Schenker의 신규 통합 프로세스는 기존 서비스의 확장을 비롯하여 전자, 유통, 소비재 등 특정한 분야의 수직시장(vertical market) 고객을 위한 공급망 솔루션을 강화하는 것임

자료 : www.deutschebahn.com, 2014.8.8.

손보라 연구원 (☎ 02-2105-2914, bora62@kmi.re.kr)

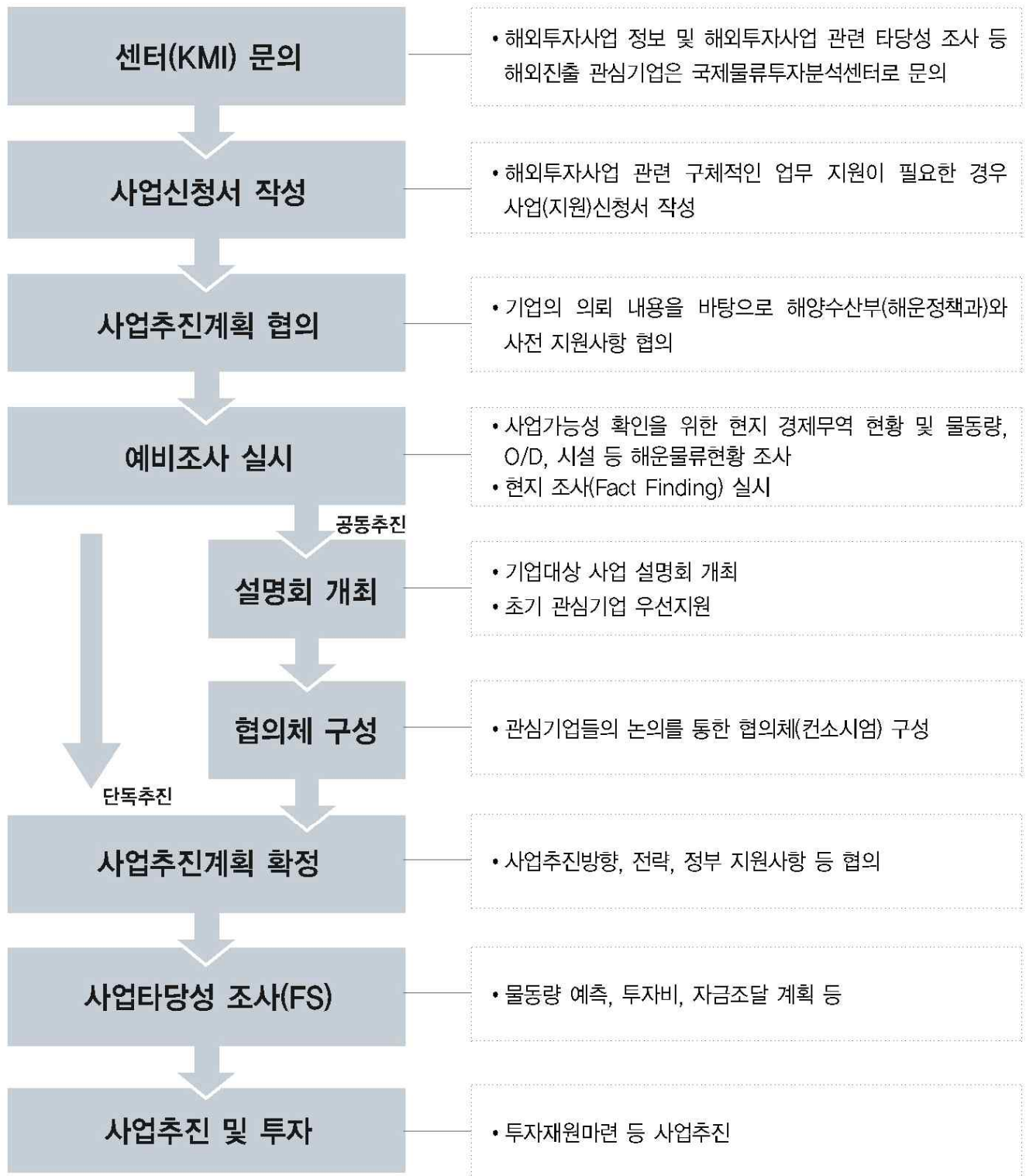
□ 러시아 타만 항, 2014년 상반기 물동량 75% 급증

- 흑해에 위치한 타만 항은 액체류와 식료품류에 특화된 터미널임
- 2014년 상반기 물동량은 582.4천 톤으로 작년대비 75%나 급증했음
 - 주요 수출 품목별 증가율을 보면 식물성 기름이 135% (260.1천 톤), 당밀은 322.6% (71천 톤) 증가함
 - 러시아에서 수출하는 식물성 기름과 당밀의 48%가 타만 항에서 이루어짐
 - 향후에도 타만 항은 상기 품목을 수출하는 주요 항이 될 것이라 주장함
 - 해당 품목을 수출하는 기업들의 이용률 또한 지난해 대비 34% 상승함

자료 : www.apk-inform.com, 2014.8.15.

이하림 연구원 (☎ 02-2105-2954, harimyi@kmi.re.kr)

[해외투자사업 추진절차 및 센터 이용문의]



* 기초타당성 조사(실비 부담), 정부간 협상, 투자사업 관련 정보 및 기초 자료 제공